



orakul.digital

ЭТО ПРИМЕР АВТОМАТИЧЕСКОГО КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ
ЗА 5 МИНУТ НА РЕАЛЬНЫХ ДАННЫХ САЙТА

Коммерческое предложение & SEO Аудит

ПОДГОТОВЛЕНО ДЛЯ:

ДАТА

www.bbc.com

07.09.2026

Коммерческое предложение

- Проект: BBC News (<https://www.bbc.com/news>)
- Задача: Укрепление глобального лидерства в поиске, оптимизация скорости загрузки страниц и масштабирование монетизации сервисных направлений
- Срок программы: 4 месяца, 280 часов работ
- Инвестиции: 6 808 €, окупаемость 2–3 месяца [оценка]
- Цена бездействия: от 23 694 € до 94 319 € в месяц [оценка]



СЕГОДНЯ

Где вы находитесь **сейчас**

Ваша доля рынка сейчас — 52,70% в совокупном пуле прямых международных новостных изданий (68,92 млн из 130,79 млн визитов в месяц).

Ключевые точки скрытых потерь:

- Потери аудитории из-за скорости загрузки: показатель Performance составляет 35 из 100, а время отрисовки основного контента (LCP) достигает 7,1 с при целевой норме до 2,5 с, что повышает отказы читателей.
- Недополученная выгода в монетизации: сопутствующие коммерческие и платные сервисы (образовательные курсы BBC Maestro, премиальные подписки) интегрированы в навигацию без продуктовой упаковки и конверсионных триггеров.
- Риски снижения видимости в AI-поиске: на главной странице новостного хаба отсутствует расширенная микроразметка Schema.org (NewsArticle, Author/Person), что ограничивает полноту атрибуции контента в генеративных нейросетях.

Итог: При максимальном авторитете домена (DR 93) портал теряет миллионы повторных визитов и десятки тысяч конверсий из-за технических задержек первого экрана и нереализованного потенциала продуктового зонирования.



НА КОНУ

Цена бездействия

Формула оценки упущенной выгоды от нереализованного поискового потенциала:

Потерянная выручка = Дополнительный целевой трафик × CR × Средний чек

Параметры расчета:

- Конверсия в платное действие / подписку (CR): 0,05% [оценка]
- Средний чек платного действия / курса (AOV): 45 € [оценка]

При текущем недоборе аудитории по отношению к потенциалу роста (прирост от +1,05 млн до +4,19 млн сессий в месяц): Диапазон недополученного дохода: от 23 694 € до 94 319 € в месяц [оценка] (в базовом сценарии упущенная выгода составляет 53 121 € ежемесячно).



ПЛАН

Наш **подход**

- Техническая оптимизация и скорость: устранение задержек рендеринга и ускорение загрузки первого экрана для удержания аудитории и роста позиций.
- Семантическая оптимизация и АЕО: внедрение структурированных данных для максимального охвата в традиционном поиске Google и генеративных AI-системах (ChatGPT, Perplexity).
- Продуктовая упаковка и рост конверсий: повышение конверсии сервисных направлений (BBC Maestro, подписки, рассылки) без перегрузки редакционной ленты.
- Перелинковка и ссылочный авторитет: перераспределение ссылочного веса для укрепления приоритетных спецпроектов и глубоких разделов.



КУДА МОЖЕМ ПРИЙТИ

Траектория роста

Главный ориентир — динамика доли рынка:

- Доля рынка сейчас: 52,70%
- Доля рынка через 4 месяца:
- Консервативный сценарий: 53,50%
- Базовый сценарий: 54,50%
- Оптимистичный сценарий: 55,90%

Прогноз органического трафика через 4 месяца:

- Консервативный сценарий: 69 971 364 сессий/мес (+1 053 064)
- Базовый сценарий: 71 279 240 сессий/мес (+2 360 940)
- Оптимистичный сценарий: 73 110 266 сессий/мес (+4 191 966)

Долгосрочный ориентир на 12 месяцев [экстраполяция]:

- Q1 (Месяцы 1–3): доля рынка 54,00% (~70,62 млн визитов/мес)
- Q2 (Месяцы 4–6): доля рынка 55,20% (~72,19 млн визитов/мес)
- Q3 (Месяцы 7–9): доля рынка 56,50% (~73,89 млн визитов/мес)
- Q4 (Месяцы 10–12): доля рынка 57,80% (~75,60 млн визитов/мес)



СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Инвестиции и следующий шаг

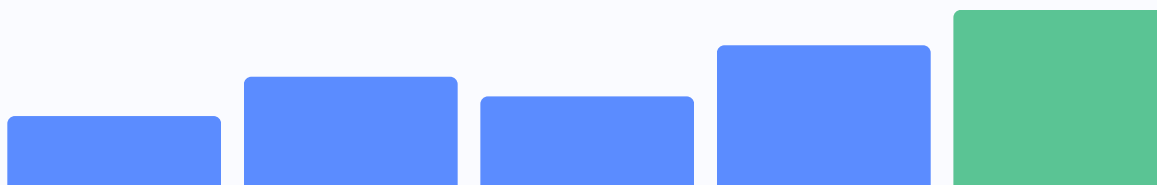
- Общий объем инвестиций на 4 месяца: 6 808 € (280 рабочих часов проектной команды Orakul).
- Срок фиксации первых результатов: 30 дней (рост скорости загрузки, устранение технических блокировок, ускорение переиндексации).
- Ожидаемый срок окупаемости программы: 2–3 месяца [оценка].

Следующий шаг: 30-минутная онлайн-встреча для согласования приоритетов первого спринта, утверждения регламента взаимодействия и запуска работ.



ОПЫТ

Подтверждённый опыт



Кейс Orakul: Крупный контентный B2B-портал (65 000 страниц)

- Рост органического поискового трафика в 2,7 раза за первые 6 месяцев.
- +26% целевых запросов выведено в топ-3 поисковой выдачи Google.
- +92% прирост конверсий в целевые действия после оптимизации структуры страниц.

"Комплексная модернизация технической базы и структуры страниц позволилакратно нарастить охват целевой аудитории и обеспечить устойчивую отдачу от поискового канала."



ЧЕСТНЫЕ УСЛОВИЯ

Риски и гарантии

Поисковые алгоритмы регулярно совершенствуются, поэтому добросовестное агентство не дает безосновательных гарантий конкретных позиций в поисковой выдаче. Orakul гарантирует профессиональную методологию, объем и качество выполнения всех запланированных задач.

Гарантии агентства Orakul:

- 100% выполнение зафиксированного в договоре состава и объема работ.
- Прозрачность процессов: еженедельные статусы и ежемесячные детализированные отчеты по затраченным часам и динамике метрик.
- Безопасность данных: строгое соответствие регламентам GDPR/DPA и подписание NDA до предоставления доступов к системам аналитики.



СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Давайте сделаем ЭТО вместе

Готовы двигаться дальше? Давайте запланируем 30-минутную встречу для согласования плана приоритетных внедрений и запуска первого спринта



<https://orakul.digital>

ДАТА: **07.09.2026**